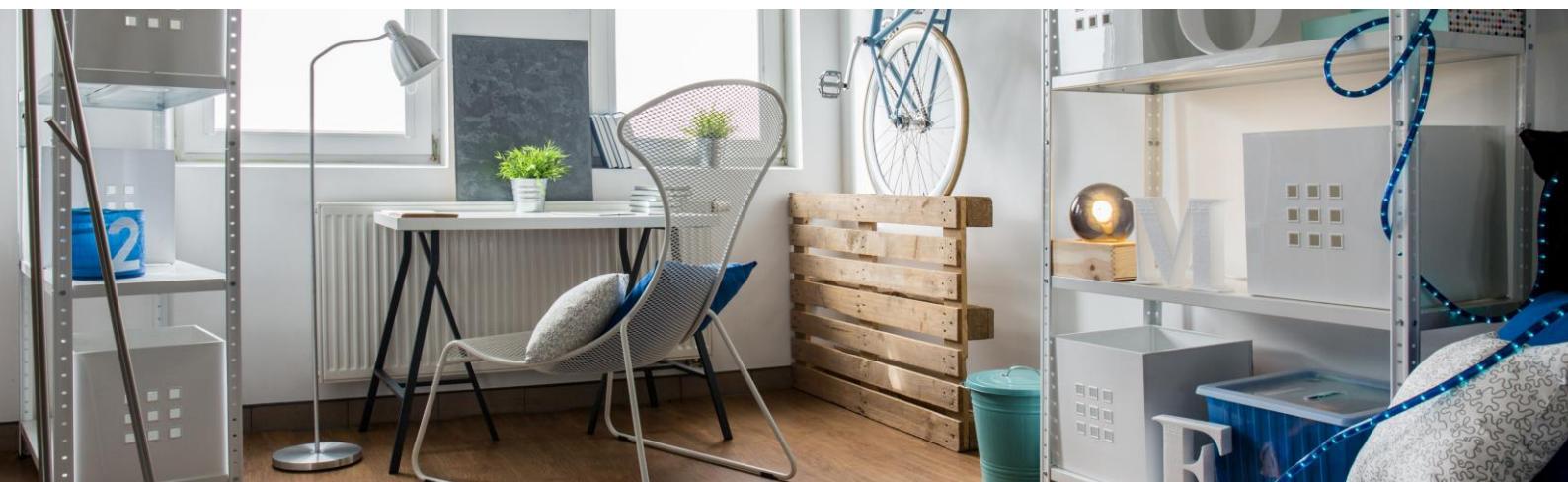


保険アドバイザー（営業職）

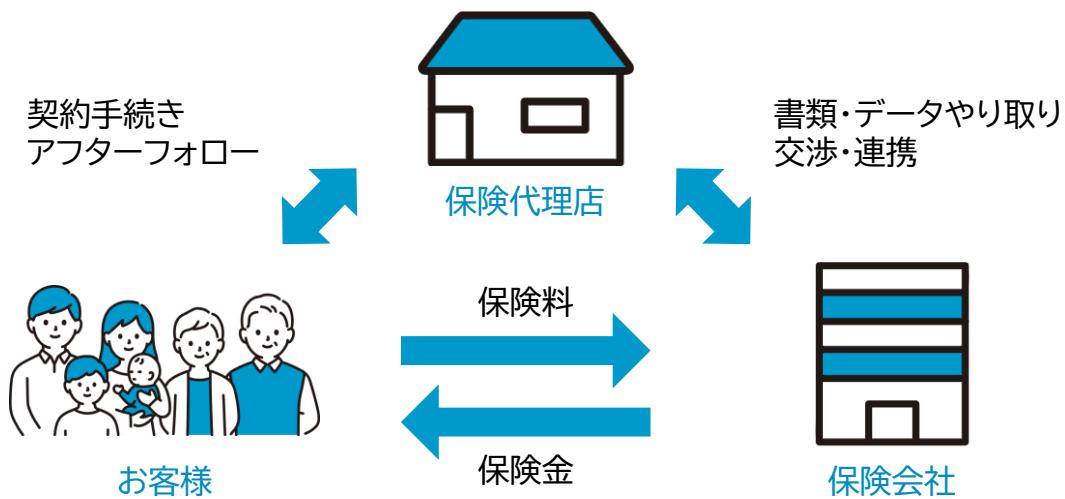
人を助けられる人になる
そんな旅を始めよう



その先を考え
お客様に寄り添う。

保険代理店の役割

保険代理店とは、保険会社に代わってお客様に保険内容の説明を行い、
契約手続きやアフターフォローを行う会社や店舗のことです。
実際に手続きを行う担当者を保険募集人といい
所定の資格を取得して届出を行った者のみが実施できる業務があります。



仕事の流れ



お客様から頂ける信頼が一番の喜び

自由度の高い複合的な仕事。

保険アドバイザーの仕事例

- 保険の更新を迎えるお客様に対し、契約内容の説明とご意向の確認を行います。
- 自動車事故を起こしてしまったお客様に対し、事故状況の確認や円満な示談解決に向けたサポートを行い、保険会社に方針を指示します。
- 就職、結婚、開業、定年など、お客様の様々なライフイベントに際し、マネープランニングやリスクコンサルティングを行います。
- お客様のご自宅や勤務先を訪問して相談をうけたり、電話やメールにて対応したりします。



仕事の流れや保険の知識はイチから学んでいけるので"大丈夫



職場と働き方

- 営業職と事務職の仲も良く、20・30代の若手メンバーも活躍中です。
- 服装は、最初の頃はスーツ着用をお勧めしますが、お客様に失礼のない範囲で、ジャケパンスタイルなども選択できます。
- 保険会社の営業時間(平日9時から17時)に準じて勤務時間にメリハリをつけ、仕事と生活のバランスを保った働き方を推奨しています。
- お金を稼ぎたい！時間と場所に縛られたくない！など、自分でイキイキとした人生を創っていける魅力があります。

困った時は他のメンバーがフォローしあう体制で安心

経営理念
Management Philosophy

お客様目線の保険サービスで
人々に貢献します

問い合わせ先



Universal Insurance, Inc.

株式会社 ユニバーサルインシュアランス®

採用担当

名古屋市中村区名駅5丁目16番17号 花車ビル南館7階

Tel. 052-462-1601



公式HP